

# Pelatihan Perhitungan HPP dalam Menentukan Harga Jual Bagi Anggota Koperasi Bina Bersama Syariah Kecamatan Ranto Peureulak Kabupaten Aceh Timur

Jamali <sup>1\*</sup>, Muhammad Jamil <sup>2</sup>, Zubaili <sup>3</sup>, Zulkarnaini <sup>4</sup>

<sup>1\*,2,3,4</sup> Program Studi Keuangan dan Perbankan, Akademi Keuangan Perbankan Nusantara, Kabupaten Aceh Timur, Provinsi Aceh, Indonesia.

\*Correspondence email:  
jalsysyarif@gmail.com

Received: 15 April 2022  
Accepted: 12 May 2022  
Published: 30 June 2022

Full list of author information is  
available at the end of the article.

## Abstract

This activity aims to provide a common understanding between managers and members in the COGS Calculation training in determining the selling price for members of the Bina Bersama Syariah Cooperative, Ranto Peureulak District, East Aceh Regency at MAN 3 Aceh Timur in order to increase knowledge and its application in calculating Cost of Goods Sold and determining good and correct selling price by using various methods of calculating the selling price. The location of community service activities is carried out through face-to-face meetings at MAN 3 Aceh Timur. Community Service Activities use the demonstration method, giving material by mentors, discussing with participants, and each group demonstrating the results of calculating the Cost of Goods Sold report and determining the price. The results of the activity provide knowledge and understanding for participants while still paying attention to the development of the purchase price for each item to be sold, the results of observations and analyzes of the data obtained from the Bina Bersama Syariah Cooperative. After discussing and discussing the problem, the author concludes that the calculation of the cost of goods sold to determine the selling price of the Bina Bersama Syariah Cooperative has gone quite well.

**Keywords:** Cost of Goods Sold; Selling Price; Cooperative; Syariah.

## Abstrak

Kegiatan ini bertujuan untuk memberikan pemahaman yang sama antara pengelola dan anggota dalam pelatihan Perhitungan HPP dalam Menentukan Harga Jual Bagi Anggota Koperasi Bina Bersama Syariah Kecamatan Ranto Peureulak Kabupaten Aceh Timur di MAN 3 Aceh Timur supaya dapat meningkatkan pengetahuan dan penerapannya dalam menghitung Harga Pokok Penjualan dan penentuan harga jual yang dan baik dan benar dengan menggunakan berbagai metode perhitungan harga jual. Lokasi kegiatan pengabdian masyarakat dilakukan melalui Tatap Muka di MAN 3 Aceh Timur. Kegiatan Pengabdian Masyarakat menggunakan metode demonstrasi, pemberian materi oleh mentor, diskusi dengan peserta, serta setiap kelompok mendemonstrasi hasil perhitungan laporan Harga Pokok Penjualan dan penentuan harga. Hasil dari kegiatan memberikan pengetahuan dan pemahaman bagi peserta dengan tetap memperhatikan perkembangan harga beli bagi setiap mata barang yang akan dijual, hasil observasi dan menganalisa data-data yang diperoleh dari Koperasi Bina Bersama Syariah. Setelah melakukan diskusi dan pembahasan masalah, penulis mendapatkan kesimpulan bahwa perhitungan harga pokok penjualan untuk menentukan harga jual Koperasi Bina Bersama Syariah sudah berjalan cukup baik.

**Kata Kunci:** Harga Pokok Penjualan; Harga Jual; Koperasi; Syariah.



## 1. Pendahuluan

Perlu adanya metode perhitungan dan pencatatan yang benar terkait harga pokok produksi dan harga pokok penjualan, sehingga diharapkan dapat membantu para pengurus Koperasi dalam menentukan harga Jual yang benar di pasaran. Masalah terakhir adalah bagaimana menerapkan proses perhitungan harga pokok dengan mudah, efisien waktu dan tenaga serta tidak perlu pemahaman teori yang berlebih. Penyederhanaan perhitungan harga pokok tersebut yang wajib diberikan kepada para Koperasi Bina Bersama Syariah.

Setiap perusahaan dagang pasti mempertimbangkan Harga Pokok Penjualan (HPP) atau *Cost Of Good Sold*. di setiap proses bisnis. Koperasi menyertakan harga pokok penjualan untuk setiap barang yang dijual sebagai bagian dari keuntungan yang diambil oleh koperasi. Harga pokok penjualan diatur sedemikian rupa agar sesuai dengan target pasar yang dituju dan dapat diterima oleh masyarakat. HPP merupakan hal sederhana yang jika salah penentuannya, Koperasi bisa mengalami kerugian.

Setiap biaya yang dimasukkan ke harga pokok penjualan atau HPP adalah biaya yang berhubungan secara langsung dengan produk tertentu yang dijual perusahaan. Biaya yang tidak langsung berhubungan dengan produk tidak bisa dimasukkan ke dalam harga pokok penjualan atau HPP. Biaya yang berhubungan secara langsung dengan produk perusahaan misalnya biaya produksi, transportasi, bahan, dan lain sebagainya yang berhubungan dengan barang tersebut.

## 2. Metode

Pelaksanaan Kegiatan Pengabdian Kepada Masyarakat dalam Pelatihan Perhitungan Harga Pokok Penjualan Bagi Anggota Koperasi Bina Bersama Syariah Kecamatan Ranto Peureulak Kabupaten Aceh Timur bagi bendahara dan seluruh anggota Koperasi yang dihadiri sebanyak 22 (Dua Puluh Dua) anggota koperasi ini berada dibawah binaan MAN 3 Aceh Timur. Kegiatan ini dilaksanakan pada tanggal 10-11 September 2022 di mulai pukul 14.00 WIB sampai dengan 17.00 WIB. Lokasi Pelaksanaan di Gedung MAN 3 Aceh Timur Jalan Gampong Beusa Lokop desa Alue Dua Kecamatan Ranto Peureulak Kabupaten Aceh Timur. Langkah awal operasional ini dibentuk sesuai dengan permasalahan, potensi, budaya kerja, dan dilaksanakan sesuai dengan aturan yang telah ditetapkan, Kegiatan pengabdian masyarakat dalam pelatihan ini menggunakan metode demonstrasi dilakukan dengan cara demonstrasi adalah metode pelatihan dengan memperagakan kejadian, aturan, atau urutan proses, dengan menggunakan media yang relevan dengan materi yang dibahas (Arifin, 2020).



Gambar 1. Metode Demonstrasi

## 3. Hasil Kegiatan

Pelatihan yang diadakan dalam pelaksanaan program pengabdian masyarakat untuk koperasi Bina Bersama Syariah ang ada di Desa Alue Dua Kecamatan Rantau Peureuak dengan jumlah peserta terbatas dan Pelatihan berlangsung selama beberapa hari. Mengingat koperasi biasanya adalah pengusaha pemula yang melakukan kegiatan usaha dari mulai berbelanja, memproduksi dan memasarkan barangnya sendiri tanpa ada karyawan yang membantu. Atas dasar inilah kami membuat pelatihan dalam rangka pengabdian kepada masyarakat tentang tata cara perhitungan harga pokok penjualan yang sangat dibutuhkan oleh pengelola koperasi khususnya di Kecamatan Rantau Peurelak Kabupaten Aceh Timur.

Kegiatan Pelatihan Penentuan Harga Pokok Penjualan dan kaitannya dengan penentuan harga jual bagin anggota koperasi Bina Bersama Syariah di kecamatan Ranto Peureulak secara luring (tatap muka) bertempat di Gedung MAN 3 Aceh Timur nusantara selama 2 hari berturut-turut, dan dihadiri oleh 21 peserta dari 22 anggota yang aktif dalam ruang lingkup koperasi Binaan MAN 3 Aceh Timur. Hal ini sudah menunjukkan antusia peserta dengan persentase 96% yang menghadiri dan mengikuti pelatihan dan hanya 4% tidak hadir dan mengikuti pelatihan. Kegiatan ini bertujuan untuk menjalin silaturahmi yang baik dengan masyarakat sasaran guna menunjang pembangunan sesuai dengan potensi dan permasalahan yang dihadapinya, membekali kemampuan dasar manajemen keuangan dalam hal penentuan HPP dan Harga Jual barang di Koperasi Bina Bersama Syariah di kecamatan rantau peureulak kabupaten Aceh Timur terutama untuk peningkatan pengetahuan bagi seluruh warga MAN 3 Aceh Timur dalam memahami sisi keuangan Koperasi, memberikan gambaran komunikasi edukasi yang baik dalam pengembangan peningkatan pengelolaan Koperasi, memberikan edukasi enterpreneur terhadap masyarakat dalam membangkitkan ekonomi islam, dan menjalin komunikasi yang baik dengan perangkat dan masyarakat desa untuk memungkinkan berbagai program pengabdian berikutnya dikemudian hari.

Materi yang disajikan mengenai Nilai HPP sebagai penentu dan patokan seberapa harga yang diinginkan oleh Koperasi. Setelah perusahaan mengolah produk, tentunya perusahaan memerlukan dana untuk mengaji karyawan yang mengerjakan proses dan beberapa hal lain yang berhubungan dengan operasional perusahaan dalam hal ini Usaha Koperasi. Dalam menjalan kegiatan koperasi perlu menghitung harga pokok penjualan atau HPP menjadi sangat penting. HPP akan memberitahu perusahaan berapa banyak keuntungan yang bisa didapat yang kemudian akan digunakan perusahaan untuk biaya operasional.

Kegiatan pengabdian masyarakat dilakukan secara serentak terkait standar koperasi yang berlaku melalui pelatihan dan tenaga praktis keuangan khusus koperasi Bina Bersama Syariah. Materi yang disampaikan adalah merupakan cara mudah mempraktekan tata cara perhitungan. permasalahan perhitungan harga pokok penjualan merupakan masalah yang bisa ditemui di hampir seluruh pelaku koperasi. Berbasis perhitungan harga pokok penjualan secara tepat sehingga mengefisiensikan waktu.

Setiap perusahaan dagang pasti mempertimbangkan Harga Pokok Penjualan (HPP) atau *Cost Of Good Sold*. di setiap proses bisnis. Koperasi menyertakan harga pokok penjualan untuk setiap barang yang dijual sebagai bagian dari keuntungan yang diambil oleh koperasi. Harga pokok penjualan diatur sedemikian rupa agar sesuai dengan target pasar yang dituju dan dapat diterima oleh masyarakat. HPP merupakan hal sederhana yang jika salah penentuannya, Koperasi bisa mengalami kerugian.

Setiap biaya yang dimasukkan ke harga pokok penjualan atau HPP adalah biaya yang berhubungan secara langsung dengan produk tertentu yang dijual perusahaan. Biaya yang tidak langsung berhubungan dengan produk tidak bisa dimasukkan ke dalam harga pokok penjualan atau HPP. Biaya yang berhubungan secara langsung dengan produk perusahaan misalnya biaya produksi, transportasi, bahan, dan lain sebagainya yang berhubungan dengan barang tersebut. Dalam menentukan harga jual yang ditetapkan harus mampu menentukan semua biaya yang menghasilkan laba jangka panjang sehingga dapat menghasilkan return yang wajar bagi para pemilik koperasi serta mempertahankan dan mengembangkan koperasi.

Kunci utama dalam yang sangat perlu diperhatikan dalam pengelolaan koperasi adalah manajemen keuangan yang merupakan tolak ukur dalam keberhasilan usaha bila penentuan harga jual kurang dipahami akan akan sulit untuk memperoleh keuntungan. Perhitungan HPP merupakan proses yang melekat pada setiap proses bisnis disetiap bagian level dalam perusahaan/organisasi skala Koperasi, sehingga mampu memberikan keyakinan tercapainya tujuan dan mengurangi ketidakpastian yang melekat pada suatu proses bisnis yang pada akhirnya akan menciptakan peluang pengembangan atau opportunity dalam pengambilan keputusan manajemen.

Adapun materi yang disajikan Hari Pertama tanggal 10 Oktober 2022 oleh Jamali, SE.,MM mengenai Komponen dalam Harga Pokok Penjualan (HPP) Perusahaan Dagang yaitu: Persediaan Awal Barang Dagang yaitu :

- 1) Persediaan awal barang dagang merupakan persediaan yang tersedia di awal periode akuntansi perusahaan. Saldo persediaan awal barang ini bisa dicek di neraca saldo periode berjalan atau neraca saldo di awal perusahaan pada tahun sebelumnya.
- 2) Persediaan Akhir Barang Dagang dimana persediaan barang yang tersedia di akhir periode akuntansi perusahaan atau akhir tahun buku berjalan. Nilai saldo ini bisa diketahui pada data penyesuaian perusahaan di akhir periode akuntansi. Rumus Persediaan Barang = Persediaan Awal + Pembelian Bersih.
- 3) Pembelian Bersih, Pembelian bersih dalam HPP adalah keseluruhan pembelian barang dagang yang dilakukan perusahaan untuk pembelian barang tunai atau kredit. Selain itu, ditambah dengan biaya angkut pembelian dikurangi dengan potongan pembelian dan retur pembelian yang sedang terjadi. Unsur-unsur yang termasuk ke dalam pembelian bersih diantaranya adalah: Pembelian kotor, Pengurangan harga,

Retur pembelian, Potongan pembelian, nilai pembelian bersih didapat dari menjumlahkan pembelian dengan ongkos angkut pembelian kemudian dikurangi dari jumlah dari retur pembelian dengan potongan pembelian. Rumus Pembelian bersih = (Pembelian + Ongkos Angkut Pembelian) – (Retur Pembelian + Potongan Pembelian).

- 4) Penjualan bersih adalah salah satu unsur pendapatan perusahaan. Beberapa unsur yang ada pada penjualan bersih seperti: Retur pembelian, Pembelian kotor, Pengurangan harga, Ongkos angkut tidak termasuk karena termasuk biaya umum. Nilai penjualan bersih didapat dari nilai penjualan dikurangi nilai retur penjualan yang sudah dijumlahkan dengan potongan penjualan. Penjualan Bersih = Penjualan – (Retur Penjualan + Potongan Penjualan).

Pada hari kedua tanggal 11 September 2022 materi diberikan oleh Muhammad Jamil, SE.,M.Si yaitu mengenai refleksi kembali cara Menghitung Harga Pokok Penjualan atau HPP dengan langkah-langkah menghitung harga pokok penjualan (HPP) perusahaan dagang sebagai berikut:

- 1) Hitung nilai penjualan bersih (Totalkan seluruh nilai penjualan dan kemudian kurangkan dengan retur ataupun potongan penjualan).
- 2) Hitung nilai pembelian bersih (Jumlahkan pembelian dengan ongkos angkut pembelian kemudian dikurangi dari jumlah dari retur pembelian dengan potongan pembelian).
- 3) Hitung persediaan barang (Jumlahkan persediaan awal barang dengan pembelian bersih).
- 4) Menghitung HPP (Pembelian bersih ditambah dengan persediaan awal dikurang persediaan akhir). Rumus untuk menghitung harga pokok penjualan (HPP) adalah: Harga Pokok Penjualan (HPP) = Pembelian Bersih + Persediaan Awal – Persediaan Akhir.
- 5) Perhitungan harga jual barang sesuai dengan jenis barang dimaksud.

Usaha Koperasi bisa menjadi rentan terhadap berbagai permasalahan Keuangan bila hal ini tidak dikelola dengan baik oleh pengambil keputusan dalam hal ini pengelola sehingga berdampak pada koperasi yang terpaksa harus tutup usaha. Hal ini disebabkan oleh beberapa hal yang disebabkan oleh factor kurangnya pengetahuan akan pembukuan yang baik dalam menjalankan bisnis atau usaha dalam bentuk koperasi. Keakuratan data keuangan sangat diperlukan untuk menghindari dari berbagai resiko kerugian dan/atau mengurangi Sisa Hasil Usaha itu sendiri.

Penentuan harga jual adalah elemen yang benar-benar harus Anda perhatikan sebelum produk Anda dijual. Kesalahan dalam penentuan harga akan berdampak langsung pada penerimaan terhadap barang yang akan dijual. Maka dari itu, perlu menghindari beberapa kesalahan umum yang sering dilakukan agar melalui pelatihan ini dapat terhindar dari kondisi yang antara lain :

- 1) Memasang Margin Keuntungan yang Sama Besar untuk Setiap Produk
- 2) Mengabaikan Biaya-Biaya Kecil
- 3) Menjual Terlalu Murah atau Terlalu Mahal
- 4) Memberikan Diskon yang Tidak Masuk Akal

Keempat permasalahan yang diakibatkan salah perhitungan dapat dihindari dan dicari solusi terbaik dalam solusi pengembangan koperasi Bina Bersama Syariah kedepan yang lebih potensial dari mencari keuntungan mencari solusi pengembalian, hal perlu dilakukan untuk menjaga kestabilan perkembangan koperasi ke depan. Tahapan kegiatan pelatihan tergambar pada alur proses kegiatan pada gambar 2. sebagai berikut :



Gambar 2. Kegiatan Pertemuan Awal Persiapan



Gambar 3. Kegiatan Diskusi Penentuan Harga Jual

Pada akhir kegiatan pelaksanaan pelatihan perhitungan HPP dalam menentukan harga jual bagi anggota koperasi bina bersama syariah kecamatan ranto peureulak kabupaten aceh timur mengevaluasi kembali materi yang telah diberikan sehingga kepada setiap peserta yang hadir sampai sejauh mana penyerapan oleh masing-masing peserta. Bila ada peserta belum sepenuhnya menguasai diberikan refleksi kembali terhadap masalah-masalah yang di hadapi menentukan harga pokok penjualan sehingga pengelola dapat menentukan harga jual pada setiap mata barang yang jual. Pada kesempatan ini juga pengelola Koperasi Bina Bersama Syariah sangat mengapresiasi kegiatan ini yang dapat menambah ilmu pengetahuan bagi pengelola dan anggota dalam menghitung harga jual sehingga diharapkan dapat menumbuhkan koperasi kearah yang lebih menguntungkan dan berkembang secara lebih baik kedepannya, dengan pengelolaan yang baik mengenai keuangan Sisa Hasil Usaha (SHU) akan dapat di tingkatkan dan tentunya kesejahteraan anggota akan lebih sejahtera

#### 4. Kesimpulan

Dari hasil pelatihan pada saat demonstrasi disimpulkan bahwa semua peserta sudah dapat menentukan harga pokok penjualan sehingga dengan berbagai pertimbangan dapat menentukan harga penjualan dengan baik sehingga usaha koperasi akan berkembang sesuai dengan keinginan pengelola dan para anggota sehingga para anggota merasa yakin bahwa usahanya akan tumbuh dan dapat memperluas pemasaran, namun terkendala dari sisi modal yang terbatas. Para anggota Koperasi Bina Bersama Syariah juga mengharaakan adanya pendampingan yang kontinue dari pihak kampus untuk pengelolaan keuangan bisnis. Ada koperasi yang kurang memperhatikan terhadap penentuan harga jual sehingga terkendala dalam perolehan Sisa Hasil Usaha (SHU) yang akurat dan berkelanjutan.

#### Referensi

- Camelia, Fanny, Sitepu., Hasyim. (2018). Perkembangan Ekonomi Koperasi Di Indonesia. 7(2), 59-68. <https://Jurnal.Unimed.Ac.Id/2012/Index.Php/Niagawan/Article/View/10751>
- Arifin Bando, U. D. M., & Elihami, E. (2021). Pengaruh Metode Demonstrasi Terhadap Pembelajaran Fiqh Di Pesantren Melalui Konsep Pendidikan Nonformal. 2(1), 81-90. <https://Ummaspul.E-Journal.Id/JENFOL/Article/View/1695>
- I Gusti, Ayu, Purnamawati., Gede, Adi, Yuniarta., & I Putu Gede Diatmika. (2017). Pelatihan Dan Pendampingan Penyusunan Harga Pokok Penjualan Berdasarkan Metode Akuntansi Pada Usaha Tenun. 196-201. [http://digilib.mercubuana.ac.id/manager/t!@file\\_abstrak/Isi\\_Artikel\\_725216443540/](http://digilib.mercubuana.ac.id/manager/t!@file_abstrak/Isi_Artikel_725216443540/)
- Endang, Wulandari., Margo, Saptowinarko, Prasetyo., Titik, Purwanti. (2022). Pengabdian Kepada Masyarakat Di Usaha Sepatu Mojo, Pelatihan Perhitungan Harga Pokok Produksi (HPP) Dalam Menentukan Harga Jual. 4(2), 1-7. <https://jurnal.stie-aas.ac.id/index.php/JAIM/article/view/5704/>

- Ropi, Marlina., Yola, Yunisa, Pratama. (2017). Koperasi Syariah Sebagai Solusi Penerapan Akad Syrikah Yang Sah. 1(2), 263-275. <https://Ejournal.Unisba.Ac.Id/Index.Php/Amwaluna/Article/View/2582>
- Aprilida, Tia, Soraya., Nani, Septiana.(2018). Analisis Penentuan Harga Pokok Penjualan Dengan Menggunakan Metode Full Costing Pada Pabrik Roti Pelangi Nusantara Di Kota Metro. 1(2), 40-51. <https://fe.ummetro.ac.id/ejournal/index.php/JPK/article/view/305/0>
- Indria, Widyastuti., (2018). AKuntansi Perhitungan Harga Pokok Penjualan Dengan Metode Pesanan Untuk Menentukan Harga Jual. 5(1), 74-85. <https://ejournal.bsi.ac.id/ejournal/index.php/moneter/article/view/3232>
- Fidya, Arie, Pratama. (2018). Sistem Perhitungan Harga Pokok Penjualan Melalui Pendekatan First In First Out. 8(1). <http://jurnaldigit.org/index.php/DIGIT/article/view/108>
- Hartelina, Hartelina., Reminta, Lumban, Batu., Betha, Nurina, Sari., Natalia Sumule. (2021). Penerapan Digital Marketing Dan Pelatihan Perhitungan Harga Pokok Penjualan Bagi UMKM. 337-345. <https://www.neliti.com/publications/389163/penerapan-digital-marketing-dan-pelatihan-perhitungan-harga-pokok-penjualan-bagi>
- Nelfiyanti, Nelfiyanti., Wiwik, Sudawrwati., Meri, Prasetywati., Rully, Mujiastuti., Baita, Mitra, Putri., Ridhwan, M. (2021). Pelatihan Dan Pendampingan Perhitungan Harga Pokok Penjualan Umkm Kuliner Di Daerah Penggilingan. 1-6. <https://jurnal.umj.ac.id/index.php/semnaskat/article/view/10680>
- Alviani, Lestari., Siti, Ita, Rosita., Tri, Marlina. (2019). Analisis Penerapan Metode Full Costing Dalam Perhitungan Harga Pokok Produksi Untuk Penetapan Harga Jual. 7(1), 73-78. <https://tesniaga.stiekesatuan.ac.id/index.php/jimkes/article/view/210>
- Rusydiana. (2018). Mengembangkan Koperasi Syariah di Indonesia: Pendekatan Interpretative Structural Modelling (ISM). 9 (1), 1-23. <https://journal.walisongo.ac.id/index.php/economica/article/view/2181>
- Naili, Saadah. (2018) Perencanaan Keuangan Islam Sederhana dalam Bisnis E-Commerce pada Pengguna Online Shop. 9 (1), 105-128. <https://journal.walisongo.ac.id/index.php/economica/article/view/2181>
- Diana, Djuwita., Dian, Purnamasari. (2017). Analisis Penetapan Harga Jual pada Pembiayaan Murabahah berdasarkan Perspektif Islam di Koperasi Simpan Pinjam dan Pembiayaan Syariah (KSPPS) BMT Al-Falah Sumber. 9(1), 97-110. <https://www.syekhnrjati.ac.id/jurnal/index.php/amwal/article/view/1733>
- Dina, Satriani., Vina, Vijaya, Kusuma. (2020). Perhitungan Harga Pokok Produksi Dan Harga Pokok Penjualan Terhadap Laba Penjualan. 4(2), 438-453. <http://Journal.Stiemb.Ac.Id/Index.Php/Mea/Article/View/523>
- Muhammad, Jamil., Jamali., Teuku, Muana, Refi., Erni, Wiriani., Abdul, Aziz. (2021). Pengabdian Peningkatan Pengetahuan Pengurus/Pengelola Koperasi Dalam Mengelola Koperasi Sesuai Dengan Praktek Bisnis Yang Sehat Di Aceh Timur. 2(1), 13-18. <http://journal.amikindonesia.ac.id/index.php/jpni/article/view/31>.

## How Cites

Jamali, Jamil, M., Zubaili, & Zulkarnaini. (2022). Pelatihan Perhitungan HPP dalam Menentukan Harga Jual Bagi Anggota Koperasi Bina Bersama Syariah Kecamatan Ranto Peureulak Kabupaten Aceh Timur. *PASAI : Jurnal Pengabdian Kepada Masyarakat*, 1(1), 1–6. <https://doi.org/10.58477/pasai.v1i1.2>.

## Publisher's Note

Yayasan Pendidikan Mitra Mandiri Aceh (YPPMA) remains neutral with regard to jurisdictional claims in published maps and institutional affiliations. Submit your manuscript to YPMMA Journal and benefit from: <https://journal.ypmma.org/index.php/pasai>.